

Profil de poste : chargé(e) d'animation de développement - Réseau ÉCHOBAT Développement

ÉCHOBAT Développement (association loi 1901) est un réseau d'acteurs économiques dont la mission est d'accompagner l'essor de l'écoconstruction solidaire en s'appuyant sur ses différents domaines d'expertise : apport d'affaires – formation – incubateur – études conseils.

Dans un contexte de croissance de la structure, l'objectif du recrutement est de renforcer les dynamiques locales pour permettre de développer le marché de l'écoconstruction solidaire sur les territoires.

Poste : Rattaché au Directeur de l'association, le poste de Chargé(e) d'animation et de développement contribue à l'essor du réseau ÉCHOBAT Développement sur les Pays de Loire.

Les missions principales du Développeur animateur :

- ✓ **Animation des groupes locaux :**
 - Faire le lien entre les groupes locaux constitués de professionnels de l'écoconstruction et de structures d'insertion professionnelle, les donneurs d'ordre (maître d'ouvrages) et la tête de réseau (Direction, Conseil d'Administration) tout en veillant à l'application de la stratégie de l'association.
 - **Permettre le développement de l'activité des groupes locaux ÉCHOBAT** et les aider à optimiser leur action collective (animation – reporting au réseau - performance), notamment en permettant le recrutement ou l'émergence de nouveaux adhérents,
 - Accompagner individuellement les adhérents pour une optimisation des activités du réseau,
 - **Organiser l'apport d'affaires** et le suivi de facturation entre les membres du/des groupes locaux
 - Identifier et valoriser les savoir-faire du groupe local, structurer son offre, organiser et animer le collectif, diffuser l'information auprès de l'ensemble des membres.
 - Veiller à l'image du réseau et au respect de la Charte de l'association ÉCHOBAT Développement.
 - Capitaliser les différentes actions réalisées (rapports, documentations, ...)

- ✓ **La promotion de l'image Echobat et Prospection :**
 - Programmer, organiser et piloter des actions promotionnelles, commerciales, de coopérations et de mutualisations entre adhérents (salons, portes ouvertes...),
 - Assister le réseau dans la promotion, prospection, le contrôle et le suivi du développement des différents domaines d'activité du réseau (apport d'affaires, formations - incubateur, études – conseil),
 - Participer à l'analyse du contexte territorial, à la prospection commerciale de nouveaux adhérents potentiels et de nouveaux projets, et réaliser la veille active par rapport au secteur d'intervention.
 - Assurer et consolider les relations avec l'extérieur (Collectivités, maîtrises d'ouvrage, prescripteurs, partenaires...),
 - Contrôler le savoir-faire, l'image du réseau et la conformité du concept.

Un suivi opérationnel est organisé régulièrement. Le poste couvre les départements ligériens.

Profil recherché :

- Formation et expérience souhaitée dans le domaine commercial,
- Connaissance du secteur de la construction, particulièrement en écoconstruction,
- Capacité d'animation de groupe, Capacité à s'exprimer face à un groupe
- Qualité de prospection et de négociation (argumentation, conviction),
- Autonome, ayant l'esprit d'initiative et polyvalent, capacité d'organisation
- Excellent relationnel,
- Maîtrise du pack office (Excel, Word, power point, ...), utilisation du progiciel interne,
- Résistant(e) et gestion du stress.

Conditions d'emploi :

- Recrutement en CDI, à temps plein
- Statut cadre
- Salaire : 2 250€ brut/mois X12, intéressement
- Basé à Nantes avec déplacements réguliers (44, 49, 85)
- Prise de fonction souhaitée mars 2018